

En EmcA se ha desarrollado una metodología y herramientas específicas, para ayudar a los profesionales que trabajan en las entidades del movimiento asociativo de la discapacidad, para que les pueda servir de base en el acompañamiento de sus potenciales emprendedores.

Inicialmente, el emprendedor, junto a su personal de apoyo, se pueden hacer las siguientes preguntas:

- ¿Qué apoyos necesito?
- ¿Para qué necesito cada apoyo?
- ¿Cómo necesito que me ayuden?
- ¿En qué momentos necesito este apoyo?
- ¿Quién me puede prestar este apoyo?
- ¿Qué me puede ayudar a no necesitar estos apoyos?

**Dónde va EL FOCO, va LA ENERGÍA.
Enfoque en CAPACIDADES,
no en discapacidad**

EMPRENDIMIENTO CON APOYO



emca
EMPRENDIMIENTO CON APOYO



El emprendimiento con apoyo es una vía para la inclusión laboral, que posibilita tener un empleo por cuenta propia a personas con discapacidad con mayores dificultades, de manera que puedan emprender iniciativas empresariales sostenibles, cualificándolas en este ámbito y apoyando el arranque de sus proyectos de autoempleo.

EmcA va dirigido al colectivo específico de empleo con apoyo, es decir, a personas con parálisis cerebral, al colectivo de salud mental, discapacidad intelectual o discapacidad auditiva, además de a personas con discapacidad física o sensorial con un grado igual o superior al 65%.

Cada emprendedor necesita unos apoyos específicos, tanto por su discapacidad como por el tipo de proyecto que va a emprender.

Es fundamental que el emprendedor cuente con un acompañamiento continuo y dinámico, a lo largo de todo el proceso, desde que se tiene una idea de negocio, hasta la consolidación de la empresa creada. Por ello, es clave la figura del “tutor de emprendimiento” al igual que en empleo con apoyo lo es la figura del “preparador laboral”, ayudando al emprendedor en sus aspectos personales, y adicionalmente, en sus aspectos empresariales.



emca
EMPRENDIMIENTO CON APOYO



citi



ESCALERA EmcA



CANVAS DE APOYOS



En EmcA, se propone, primero, ir bajando despacio la escalera, y cuando se está en tierra firme, reuniendo las máximas garantías de poder emprender, se inicia el camino. ¡Si se baja la escalera deprisa, uno puede tropezar!

MAPA DE ACTORES



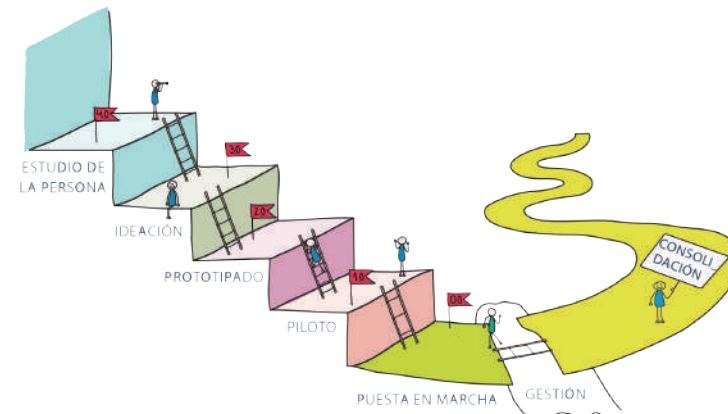
EL CÍRCULO DE ORO



PERFIL DEL USUARIO/ARQUETIPO



CANVAS PROBLEMA/SOLUCIÓN



ÁRBOL ESTRATÉGICO



CANVAS PROPUESTA DE VALOR

MATRIZ DE PRIORIDADES



BLUEPRINT Y VIAJE DEL USUARIO



BUSINESS MODEL CANVAS



PLAN DE NEGOCIO



IDENTIFICACIÓN DE LAS NECESIDADES DEL EMPRENDEDOR



ECUALIZADOR



Son 7 **peldaños**. Para cada uno, proponemos algunas herramientas que permiten validar premisas, hechos o probabilidades. Estas **HERRAMIENTAS** las podemos encontrar en la **Biblioteca de Fundación ONCE**, junto a una **FICHA** descriptiva de cada una de ellas. Se recomienda consultar en todo momento la metodología para entender por qué y para qué del uso de cada herramienta.

TRIPLE BALANCE



EL SISTEMA ECONÓMICO-FINANCIERO DE NUESTRO PROYECTO

